window.yaContextCb.push(()=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ renderTo: "yandex_rtb_R-A-1782599-1", blockId: "R-A-1782599-1" }) })



Что за тренинг.

Онлайн-тренинг по обучению работе менеджера партнерских программ.

Что вошло в тренинг.

Программа тренинга.

Занятие 1. Введение в мир партнерских программ

- что такое партнерская программа
- как можно зарабатывать деньги, продвигая продукты своих партнеров
- как повысить свою прибыль, развивая собственную партнерскую программу
- что такое партнерская ссылка - принципы ее работы и варианты размещения
- как получать заработанные деньги - платежные системы и электронные кошельки

- CRM-системы для настройки и ведения партнерской программы - их отличия, плюсы и минусы
- где найти широчайший выбор предполагаемых партнерских продуктов абсолютно бесплатно
- личный кабинет партнера - функции, принцип работы, возможности

Занятие 2. Организуем партнерскую программу - с чего начать

- разработка плана партнерской программы
- настройка "партнерки" в CRM-системе
- виды рекламных материалов для партнеров
- как подготовить и разместить рекламные материалы на страницах сервиса

Занятие 3. Как зарабатывать деньги на партнеских программах. Часть I

- принципы заработка на партнерских продуктах
- где найти перспективный партнерский продукт
- как использовать социальные сети для извлечения прибыли от продажи партнерских продуктов
- зачем нужен блог при продвижении партнерских продуктов
- где еще в интернете искать источники пополнения списков своих рефералов
- баннеры как средство увеличения своей прибыли от продвижения партнерских продуктов

Занятие 4. Первые деньги с партнерских программ. Как зарабатывать деньги на партнеских программах. Часть II

- Рассылка - способ собрать самую отзывчивую аудиторию для продвижения "партнерки"
- что и как писать в письмах своим подписчикам
- анализ партнерских предложений - выбираем лучшее
- быстрые партнерские программы
- дополнительные способы продвижения партнерских продуктов

Занятие 5. Привлечение и работа с партнерами для собственной партнерской программы

- где "водятся" партнеры
- категории партнеров и особенности работы с каждой группой
- как научить партнеров продвигать ваш продукт
- что необходимо делать, чтобы ваши партнеры реально работали - способы мотивации

Занятие 6.Решение денежных вопросов в работе с партнерами

- организация приема платежей - подключение к платежным системам
- настройка приема и распределения платежей в CRM-системах

Занятие 7. Как поднять прибыль от работы с партнерами

- Партнерский менеджмент
- создание партнерского сайта
- подготовка материалов для работы с партнерами
- разработка собственной партнерской программы, многоуровневая партнерка
- как наладить систему работы с партнерами, которая начнет приносить прибыль

Занятие 8. Работа с крупными партнерами

- Где водятся "акулы" для вашей партнерской программы
- принципы привлечения крупных партнеров
- особые условия для партнеров
- ошибки при работе с крупными партнерами

Занятие 9. Работа со средними и мелкими партнерами

- принцип "курочка по зернышку" для партнерских программ
- условия для мелких партнеров
- развитие партнерской сети
- как обучать своих партнеров

Занятие 10. Применяем знания на практике - настраиваем партнерскую программу

Занятие 11. Подводим итоги, отвечаем на вопросы

Занятие 12. Определяемся с трудоустройством

Дополнительную информацию смотрите на сайте тренинга: **Узнать подробности (перейти на страницу тренинга)**

**   Карточка курса:** * Название: Менеджер партнерских программ
Автор(ы): Коцеруба Александр, Довбыш Сергей, Вергус Евгений
Издатель(ство): DreamWork Pro
Формат курса: Тренинг
Продвинутый 14000 руб.
Базовый 7000 руб.
Способы оплаты: Яндекс.Деньги, WebMoney, RBK money, Z-Payment, Оплата через платежн
Партнерская программа: Есть
*-данные карточки курса могут не соответствовать текущим данным о курсе, подробную информацию смотрите на сайте курса
**   Другие курсы автора(ов), издателя:**Ссылки на страницы автора(ов), издателя: DreamWork Pro, Коцеруба Александр
,
Довбыш Сергей
,
Вергус Евгений

window.yaContextCb.push(()=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ renderTo: "yandex_rtb_R-A-1782599-2", blockId: "R-A-1782599-2" }) })