

```
window.yaContextCb.push(())=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-3", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-3" }) })
```



Что за курс.

Бесплатный мини-курс по продажам в торговом зале магазина.

Автор курса Надежда Бондаренко.

Что вошло в курс.

Из курса Вы сможете узнать:

- Как правильно приветствовать клиента в торговом зале, чтобы побудить его к дальнейшим покупкам
- Как просто и в то же время гарантированно вызвать доверие клиента с самых первых минут общения с ним.
- Как грамотно провести презентацию Вашего продукта, чтобы вызвать покупательский интерес у Вашего клиента и желание немедленно выложить деньги за покупку.
- Как правильно работать с очередью клиентов, чтобы закрыть как можно больше сделок и не упустить тех, кто готов платить Вам прямо сейчас.
- Как увеличить процент конверсии клиентов из тех, кто просто интересуется, в тех, кто готов рассчитаться на кассе прямо сейчас.
- Как существенно увеличить количество денег, которые Ваши клиенты оставляют у Вас на кассе, тем самым увеличив доход Вашего магазина.
- Как побудить клиентов приходить к Вам снова и снова, чтобы обеспечить себе нескончаемый поток продаж.

В заключение.

Доступно по e-mail подписки.

Дополнительную информацию смотрите на сайте бесплатного мини-курса:

[Узнать подробности \(перейти на страницу бесплатного мини-курса\)](#)

** Карточка курса:** * Название:

Секреты больших продаж в торговом зале

Автор(ы): Бондаренко Надежда

Формат курса: Бесплатный мини-курс

Цена: Бесплатно по подписке

Способы доставки: Скачиваемая версия.

*-данные карточки курса могут не соответствовать текущим данным о курсе, подробную информацию смотрите на сайте курса

** Другие курсы автора(ов), издателя:** Ссылки на страницы автора(ов),
издателя: Бондаренко Надежда

```
window.yaContextCb.push(=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-2", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-2" }) })
```