

```
window.yaContextCb.push(())=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-3", "renderTo": "yandex_rt_b_R-A-7038977-3" }) })
```



Что за курс?

Авторский аудиокурс от Евгения Коломоеца. Из этого курса вы узнаете как увеличить объем продаж в розничном магазине.

Что вошло в аудиокурс?

**В курсе рассмотрены следующие темы:**

- Эффективные инструменты привлечения новых клиентов.
- Уникальные методы отстранения от Ваших конкурентов.
- Проверенные техники обучения продавцов.
- Действенные методы "обработки клиентов".
- Техники повышения конверсии Ваших продаж.
- Эффективные приемы повышения прибыли с каждой Вашей продажи.
- Секреты эффективного мерчандайзинга.
- Больше денег от эффективного управления продажами.
- Техники работы с возражениями клиента.
- Методы заработка денег "из воздуха".

Бонусы.

- "7 шагов к эффективной рекламе".
- "Как замотивировать продавцов на результат".
- "4 уровня увеличения продаж".

**Дополнительную информацию смотрите на сайте аудиокурса:**  
[подробности \(перейти на страницу аудиокурса\)](#)

[Узнать](#)

**Карточка курса:** \* Название: Как увеличить продажи в розничном магазине  
Автор(ы): Коломоец Евгений  
Формат курса: Аудиокурс  
Цена на физическую версию продукта (диск): 4900 руб.  
Цена на электронную (аудио) версию: 3900 руб.  
Способы оплаты: Оплата наложенным платежом для России, Оплата наложенным платежом за рубежом  
Способы доставки: Почта, Скачиваемая версия.  
Партнерская программа: Есть

\*-данные карточки курса могут не соответствовать текущим данным о курсе, подробную информацию смотрите на сайте курса

**Другие курсы автора(ов), издателя:** Ссылки на страницы автора(ов),  
Коломоец Евгений

```
window.yaContextCb.push(()=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-2", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-2" }) })
```