

```
window.yaContextCb.push(=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-3", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-3" }) })
```



Что за бизнес план.

Бизнес план автосервиса (с финансовой моделью) использующий заемные средства (кредит) и упрощенную систему налогообложения.

Эффективность проекта

| | |
|--|--------------|
| - Средняя рентабельность продаж | 33,14% |
| - PI (Индекс прибыльности собственных средств) | 3,13 |
| - IRR (Внутренняя норма доходности) | 12% |
| - Срок окупаемости (дисконтированный) | 12 кварталов |

Что вошло в бизнес план.

Содержание бизнес - плана.

1. Резюме проекта.

2. Описание предприятия и оказываемых услуг.

- 2.1 Общая характеристика предприятий технического обслуживания автомобильного транспорта.
- 2.2 Общая концепция оказания услуг автосервисом.

3. Анализ рынка технического обслуживания и ремонта автомобилей в Новосибирске.

- 3.1 Структура автомобильного парка в Новосибирска.
- Количество автомобильного транспорта в Новосибирске.

- Динамика количества транспортных средств в Новосибирской области.
- 3.2 Анализ изменения автомобильного парка в Новосибирске.
- Продажи новых автомобилей в Новосибирске.
- Лидеры продаж среди новых автомобилей в Новосибирске.
- 3.3 Анализ предприятий, оказывающих услуги по техническому обслуживанию и ремонту автомобилей в Новосибирске.
- Количество станций технического обслуживания в Новосибирске.
- Динамика количества СТО в Новосибирске.
- Распределение СТО в Новосибирске по районам.
- 3.4 Оценка объема рынка услуг СТО.
- Объем рынка услуг СТО.
- Динамика объема услуг СТО.
- Значения средней выручки СТО.
- Динамика средней выручки СТО.

4. Маркетинговые мероприятия.

- 4.1 Анализ внешней среды.
- 4.2 Мероприятия по привлечению клиентов.
- 4.3 Мероприятия по стимулированию сбыта.
- 4.4 Маркетинговый бюджет.

5. Организационный план.

- 5.1 Регистрация предприятия.
- 5.2 Выбор помещения.
- 5.3 Бюджет регистрационных мероприятий.
- 5.4 Структура СТО и персонал.
- Организационно - штатная структура автосервиса.
- 5.5 Расчет заработной платы персонала СТО.
- Штатное расписание и оклады.

6. Производственный план.

- 6.1 Оборудование автосервиса.
- Структура затрат на оборудование.
- 6.2 План оказания услуг по техническому обслуживанию и ремонту.
- Параметры доходов.
- Структура выручки.
- Параметры затрат.
- Структура затрат.
- 6.3 Безубыточный объем продаж.
- Параметры расчета точки безубыточности.
- График точки безубыточности.

7. Инвестиционный план.

- Объем инвестиций, тыс. руб.
- Структура инвестиций в проект.
- Динамика ввода оборотных средств.

8. Финансовый план.

- 8.1. Исходные данные.
- 8.2. Прогноз динамики выручки и план доходов.
- Динамика выручки проекта.
- Поступления проекта.

- 8.3. План расходов и налоги.
- Расходы проекта.
- Динамика налоговых выплат.
- Выплаты по кредиту.
- 8.4 Прогнозный отчет о движении денежных средств.
- 8.5 Отчет о прибылях и убытках.

9. Чувствительность проекта и риски.

- Анализ чувствительности проекта.

10. Показатели эффективности проекта.

- Динамика остатков денежных средств
- О компании "R - Аналитика"

Дополнительную информацию смотрите на сайте бизнес плана: [подробности \(перейти на страницу бизнес плана\)](#)

[Узнать](#)

** Карточка курса:** * Название:

Бизнес план автосервиса использующий к

Издатель(ство): R-Аналитика

Формат курса: Бизнес план

Цена: 7000 руб.

Способы доставки: Скачиваемая версия.

Партнерская программа: Есть

*-данные карточки курса могут не соответствовать текущим данным о курсе, подробную информацию смотрите на сайте курса

** Другие курсы автора(ов), издателя:** Ссылки на страницы автора(ов),
издателя: R-Аналитика

```
window.yaContextCb.push(=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-2", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-2" }) })
```