

```
window.yaContextCb.push(())=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-3", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-3" }) })
```



Что за тренинг.

Тренинг по сетевому бизнесу. Пошаговая система увеличения ваших доходов.

Автор тренинга Евгений Вешкурцев.

Что вошло в тренинг.

Вопросы разбираемые в тренинге.

- как начать эффективно подписывать людей себе в структуру;
- как научиться вкручивать их в работу;
- как сделать это там, где вы живете;
- как превратить структуру в команду;
- как создавать тоже самое с помощью интернет;
- что важно учитывать в работе через интернет;
- как менять ваши действия при дистанционной работе;
- как стыковать оффлайн и онлайн работу;
- как подготовить регион к работе;
- как найти в регионе ключевого человека, еще не выезжая туда;
- как организовать дистанционную систему обучения и поддержки после поездки;
- и многие другие вопросы.

План тренинга:

0. Постановка целей.

- Почему важно уделять время своим целям и планам?
- Какие виды целей бывают
- Источник, из которого можно черпать и черпать новые идеи
- Техника «200 хочу»
- Техника «звездные цели».
- Техника «чистый лист бумаги»
- Понятие миссии и что это вам даст
- Как поставить миссию на службу вашему бизнесу
- 3+1 категории целей. Расписываем каждую
- Долгосрочные
- Среднесрочные
- Краткосрочные.
- Цель в зените
- Как ставить цели, которые эффективны именно для вас.
- Защищаемся от чужих целей
- Учимся отличать цели:
 - для себя
 - для других (но важные для себя).

1. Откуда получить энергию на достижение целей.

- Секретная технология самомотивации, работающая на все 100%
- Технология «ядерный реактор» создаем внутренний источник мотивации, который всегда с вами.
 - Делаем 7 мощнейших инструментов, дающих вам постоянный поток энергии на достижение ваших целей.
 - Внедряем пошагово в повседневную жизнь каждый инструмент
 - Техника «Забудь про лень»

2. Планируем работу так, чтобы достигать своих целей на 100% и постоянно ставить новые!

Техники планирования:

- Секретная техника - «Из будущего»
- Эффективная техника - «Цифры, которые создают реальность»
- Уникальная техника - «Волшебство квалификации»

Практика планирования:

- Планируем 10 лет нашей карьеры
- Планируем пятилетку - 5 лет профессионального роста и стабильного роста ваших доходов
- Планируем 3 года - золотое время для вашего разгона
- Планируем год - как создать подробный план действий на целый год
- 6 месяцев - считаем цифры
- 3 месяца - раскладываем все по полочкам
- 1 месяц - готовим фундамент для взлета.
- Создаем на практике РЕАЛЬНО ВЫПОЛНИМЫЙ ИМЕННО ДЛЯ ВАС план.

3. Настраиваем входящий поток - саморазмножающийся список знакомых

- Пишем расширенный список имен
- Учимся наполнять список имен себе и вашим партнерам
- Выстраиваем технологию хороших отношений со списком.
- Как сделать, чтобы на ваш звонок всегда брали трубку?
- Как спасти ваш список от выжигания.
- Как настроить отношения с теми, у негативный опыт сетевого бизнеса
- Уникальная система «саморазмножающийся список»
- Закрепляем автоматическое увеличение списка на долгие годы.

4. Учимся приводить на встречи - секреты эффективного приглашения.

- Работающие законы приглашения
- Подготовка к приглашению
- То о чем многие забывают: Типичные ошибки
- То, чего многие вообще не знают: Типичные «не знайки»
- Самое эффективное время
- Приглашение без информации
- Как приглашать на мероприятие
- Приглашение на клуб
- Повторное приглашение
- Как пригласить на встречу с лидером.
- Список ожидания - ваш резерв потенциальных партнеров.
- Учет и контроль ваших новичков
- ЗАЧЕМ?
- Дубликация и как ее запустить с абсолютного нуля
- Сила статистики

5. Секреты эффективных переговоров:

- Правильное словообразование
- Подготовка к переговорам
- внутренняя
- внешняя
- разведка
- позиционирование до переговоров
- начало встречи
- техника «интервью»
- результативное предложение
- техника 2-х шаговых переговоров
- 5 стратегий - подбираем золотой ключик к любой ситуации
- Защита от наездов на переговорах
- Трансформация негатива в позитив
- Как правильно заканчивать переговоры?

6. Заккрытие сделки

- прописные истины
- типичные ошибки
- самая главная ошибка, которая топит 95% сделок
- отличие закрытия сделки по продаже продукта и продаже бизнеса.

7. «Список имен» в Интернете - особенности базы

- подписка на рассылку
- друзья в социальных сетях
- скайп
- e-mail

8. Переписка - начало и подготовка переговоров в Интернете

- самая большая ошибка, которая украдет у вас 92% результатов еще ДО стадии переговоров
- Переписка - типичные вопросы
- лучшие методы назначения встречи в интернете
- задачи при выстраивании контакта в интернете
- повышение эффективности приглашения в Интернете как минимум на 75% только одним с помощью одного приема

9. Дистанционные переговоры по интернет-контактам:

- Особенности ведения переговоров.
- Индивидуальная встреча по телефону (убираем проблемы дистанции)
- Индивидуальные переговоры по скайп - создаем атмосферу живой встречи
- (5 секретных шагов)

10. Стыкуем интернет-работу и работу оффлайн и объединяем их в систему.

- Используем преимущества общения в сети Интернет
- Используем привычки онлайн-поведения
- Убираем типичные недочеты онлайн
- Добавляем преимущества оффлайн в онлайн
- Переводим из виртуала в реал

Подъем реала в Интернет:

- Зачем
- Когда
- Как
- Типичные ошибки
- Пошаговые эффективные техники: «Виртуальная лестница»; «Таинство перехода»; «Предсказание»

11. Выстраиваем систему:

- Что такое система и зачем она нужна?
- Что такое дубликация в реальности, а не в теории.

- Типичные ошибки при дубликации.
- Какие компоненты необходимы в системе
- Собираем ваш «недельный цикл»
- Как донести его важность до людей.

12. Учимся строить региональную работу.

- Выбираем регион
- Готовим регион для «захвата»
- приезжаем и налаживаем работу
- Защита от вымирания после отъезда.
- Выстраивание дистанционной работы

13. Дистанционное обучение.

- Инструменты обучения на расстоянии
- Учимся выстраивать правильную систему обучения
- Главные ошибки
- Особенности и отличия от системы оффлайн.
- стыкуем онлайн и оффлайн в одно целое
- максимальный результат.
- правила переходов онлайн-оффлайн-онлайн

14. Дистанционное управление.

- Что такое «управление» в Сетевом маркетинге
- Где у него «рычаги и кнопки»
- Главный «штурвал» управления.
- Полный список задач и контроля параметров.
- Технология «управляемый бизнес»
- Подводные камни
- Типичные ошибки
- Главная причина - ради чего мы ЭТО делаем

15. Бизнес мечты.

- Создаем четкую картину роста нашего бизнеса
- Что такое «масштабирование»?
- Из-за чего чаще всего масштабирование не происходит.
- Как правильно его спланировать?
- Создаем каркас вашего масштабируемого бизнеса.
- Технология «Бизнес мечты»

Видеопрезентация тренинга.

Бонусы.

- Бонус №1. Техника переговоров "Танки в городе".
- Бонус №2. Повышение вашей эффективности.
- Бонус №3 - Сюрприз!

Дополнительную информацию смотрите на сайте тренинга:
[подробности \(перейти на страницу тренинга\)](#)

[Узнать](#)

** Карточка курса:** * Название: Круг избранных

Автор(ы): Вешкурцев Евгений

Формат курса: Тренинг

Базовый пакет: 25000 руб.

Полный пакет: 50000 руб.

Способы оплаты: Яндекс.Деньги, WebMoney, RBK money, Оплата через платежные терминалы

Партнерская программа: Есть

*-данные карточки курса могут не соответствовать текущим данным о курсе, подробную информацию смотрите на сайте курса

** Другие курсы автора(ов), издателя:** Ссылки на страницы автора(ов),
издателя: Вешкурцев Евгений

```
window.yaContextCb.push(()=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-2", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-2" }) })
```