

```
window.yaContextCb.push(())=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-3", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-3" }) })
```



Что за аудиокурс.

Авторский обучающий курс, об эффективных методах повышения продаж в торговом зале Вашего магазина.

Что вошло в курс.

В курсе разобраны следующие темы:

- Что нужно знать продавцу консультанту перед выходом в торговый зал.
- Приемы вступления в контакт с различными типами клиентов.
- Какие вопросы нужно задавать, чтобы "разговорить" клиента.
- Как провести убедительную презентацию для клиента, чтобы он принял решение о покупке.
- Секреты продаж мужчинам и женщинам.
- Что и как говорить, если клиент возражает.
- Как продать больше товара в одни руки.
- Что нужно сделать, чтобы сделка состоялась, и вы получили свой бонус.

Бонусы.

- "Секреты больших продаж в торговом зале" - рабочая тетрадь к курсу.
- Месяц бесплатного доступа в закрытую мастер-группу "Большие продажи".

Дополнительную информацию смотрите на сайте аудиокурса:
[подробности \(перейти на страницу аудиокурса\)](#)

[Узнать](#)

** Карточка курса:** * Название: Секреты больших продаж в торговом зале
Автор(ы): Бондаренко Надежда
Формат курса: Аудиокурс
Цена на физическую версию продукта (диск): 3970 руб.
Цена на электронную (аудио-версию) версию: 2970 руб.
Способы оплаты: Оплата наложенным платежом для России, Оплата наложенным платежом для других стран
Партнерская программа: Есть

*-данные карточки курса могут не соответствовать текущим данным о курсе, подробную информацию смотрите на сайте курса

** Другие курсы автора(ов), издателя:** Ссылки на страницы автора(ов),
издателя: Бондаренко Надежда

```
window.yaContextCb.push(()=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-2", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-2" }) })
```