

```
window.yaContextCb.push(())=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-3", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-3" }) })
```



Что за курс.

Мультимедийное путешествие по курсу продаж. Для тех кто хочет научиться продавать всё что угодно, кому угодно и когда угодно. Вы получите целостную систему : от порога до заключения сделки!

Дистанционный курс Дмитрия Сёмина представлен в виде компьютерной игры! После прослушивания каждой темы вам будет даваться тест с вариантами ответов. Правильный ответ позволит вам перейти на следующий уровень (приступить к изучению следующей темы).

Что вошло в курс.

В этом курсе рассмотрены следующие темы:

1. Личное самосовершенствование.
2. Установление контакта.
3. Основной закон вовлечения.
4. Вербализация.
5. Работа с возражениями. Две схемы которые позволят вам ответить в любой ситуации на любое возражение.
6. Совершение сделки. Как незаметно для самого клиента переводить его через "линию завершения сделки".

В курсе собраны весь опыт и мастерство автора в области продаж!

Дополнительную информацию смотрите на сайте курса:

[Узнать подробности \(перейти на страницу курса\)](#)

** Карточка курса:** * Название: Калейдоскоп продаж

Автор(ы): Сёмин Дмитрий

Издатель(ство): Акинцев и партнеры

Цена: 900 руб.

Способы оплаты: Оплата наложенным платежом для России, Яндекс.Деньги, WebMoney, R

Способы доставки: Почта.

Партнерская программа: Есть

*-данные карточки курса могут не соответствовать текущим данным о курсе, подробную информацию смотрите на сайте курса

** Другие курсы автора(ов), издателя:** Ссылки на страницы автора(ов),
издателя: Акинцев и партнеры, Сём
ин Дмитрий

```
window.yaContextCb.push(()=>{ Ya.Context.AdvManager.render({ "blockId":  
"R-A-7038977-2", "renderTo": "yandex_rtb_R-A-7038977-2" }) })
```